

## ASM Area Sales Manager Asia/USA (m/w/d) Industrial Equipment

Die HORIBA FuelCon ist einer der weltweit führenden Anbieter innovativer Testsysteme für Brennstoffzellen, Batterien und Elektrolyseure. Die Entwicklung alternativer, elektrischer Antriebstechnologien sowie die Erforschung regenerativer, dezentraler Energieerzeugungskonzepte bringen eine Vielzahl an Herausforderungen mit sich.

Entwickeln Sie gemeinsam mit uns die besten Lösungen für unsere Kunden! Ob bei der Konstruktion eines Testfeldes, der Fertigung eines Prüfstandes oder der Weiterentwicklung unserer Prüfstandssoftware – jeder einzelne unserer Mitarbeiter zeichnet sich durch Kompetenz und Kreativität aus.

In einem modernen Arbeitsumfeld erwarten Sie in unserem eHUB neueste Technologien und Open-Space-Büros mit klimatisierten Arbeitsplätzen. Bewerben Sie sich jetzt und verstärken Sie unser Team im Bereich Sales.

### Ihre Aufgaben

- Auf- und Ausbau der Kundenstruktur in der Wachstumsregionen Asien- und Nordamerika
- Steigerung von Umsatz, Marktanteilen und Bekanntheitsgrad in der Region
- Führung, Begleitung und Unterstützung der Schwestergesellschaften in den Auslandsmärkten
- Definition und Umsetzung von regionalen Markt- und Vertriebsstrategien gemeinsam mit den lokalen Schwestergesellschaften
- Weiterer Ausbau der Vertriebskanäle
- systematische Marktbeobachtung zur Ermittlung von Kunden-, Markt- und Umsatzpotentialen
- Aktive Betreuung und Ausbau der Geschäftsbeziehung zu Partnerunternehmen unserer HORIBA Gruppe sowie zu ausgewählten Direktkunden in den Auslandsmärkten

### Ihr Profil

- Studium der Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder Elektrotechnik
- alternativ abgeschlossene Ausbildung zum Groß- und Außenhandelskaufmann oder Industriekaufmann
- Sie können min. 2 Jahre Berufserfahrung im Verkauf im Maschinen- und Anlagenbau oder im Automotive-Bereich vorweisen
- mehrjährige Erfahrungen im internationalen Vertrieb technisch geprägter Produkte (b2b)
- ingenieurtechnische Vorbildung und hohe technische Affinität
- ausgeprägte Lösungsorientierung mit der Fähigkeit, eine breit diversifizierte und branchenübergreifende Kundschaft im Blick zu behalten
- hohe Gestaltungskraft, Kreativität und ein pragmatischer Arbeitsstil
- Berufspraxis aus der Energie-/Automobilbranche vorteilhaft
- hohe Reisebereitschaft (30- 50% ohne COVID-19 Reisebeschränkungen)
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- gute Deutschkenntnisse mindestens auf dem Niveau B2, wünschenswert

### Unser Angebot

- unbefristeter Arbeitsvertrag mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten
- flexible Arbeitszeiten mit einer Kernarbeitszeit von 09-15Uhr
- herausfordernde Projekte mit Eigenverantwortung in einem wachsenden Markt
- Mitwirken an der Dekarbonisierung unserer Energie- und Automobilwirtschaften weltweit
- Zuschuss für Kinderbetreuungskosten
- regelmäßige Firmen- und Teamevents mit den Kollegen
- kostenfreier Kaffee und Tee, Aufenthaltsraum mit Cafeteria sowie kostenfreie Parkplätze

Weitere Informationen und Einstiegsmöglichkeiten erfahren Sie auf unserer Website [www.horiba-fuelcon.com](http://www.horiba-fuelcon.com). Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins.